

تحلیل تطبیقی جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی در دولت خاتمی و احمدی‌نژاد

Abbas Hatami*

چکیده

این مقاله تلاش می‌کند با استفاده از تحلیل ثانویه شاخص‌های جهانی‌شدن گف، رشد شاخص جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی را در دولت خاتمی و احمدی‌نژاد مقایسه کند. این مقایسه، دو یافته اصلی داشت؛ نخست اینکه مشخص شد که در دولت خاتمی، جهانی‌شدن سیاسی، ۱۶/۲۶ و جهانی‌شدن اقتصادی، ۹/۴۱ شاخص رشد داشته است، ولی در دوره احمدی‌نژاد این رشد به ترتیب ۲/۳۹ و کمتر از یک، یعنی ۰/۰۸۵ شاخص بوده است. براین اساس، نتیجه یافته نخست این است که نوع دولت در ایران با میزان جهانی‌شدن مرتبط بوده است؛ دوم و

* (نویسنده مسئول) عضو هیئت علمی دانشگاه اصفهان (A.hatami@ase.ui.ac.ir)

تاریخ دریافت: ۱۳۹۶/۱۰/۱۷

تاریخ تصویب: ۱۳۹۷/۲/۱۶

پژوهشنامه علوم سیاسی، سال سیزدهم، شماره اول، زمستان ۱۳۹۶، صص ۹۷-۱۳۰

به رغم این تمایز، مشخص شد که در هر دو دولت خاتمی و احمدی نژاد به شیوه مشابهی نوعی جهانی شدن نامتوازن رخ داده است که جهانی شدن اقتصادی در آن‌ها به ترتیب، ۲۸/۱۵ و ۳۹/۶ شاخص از جهانی شدن سیاسی عقب مانده است؛ براین‌اساس، نتیجه یافته دوم، بیانگر این موضوع است که میزان جهانی شدن در ایران باید به مقوله‌ای کلی‌تر از دولت نیز مرتبط باشد. در اینجا مشخص کردیم که این عقب‌ماندگی مشابه باید کمتر با تأکید بر تأثیر نوع دولت، و بیشتر متأثر از ساختارهای قوام‌یافته داخلی مشابه، تحلیل شود. به همین دلیل، پیشنهاد شد که در مطالعات جهانی شدن ایران، به جای اینکه تنها دولت‌ها به عنوان واحد تحلیل در نظر گرفته شوند، به «درون» نیز توجه شود، یعنی واحد تحلیلی که به طور همزمان، تأثیر دولت و ساختارهای قوام‌یافته تاریخی بیرون از دولت را دربر گیرد؛ درنهایت، تمام یافته‌های یادشده مشخص کردند که جهانی شدن در ایران چگونه به جای اینکه مقوله‌ای سراسر بیرونی باشد، جریانی است که تا حد زیادی به «درون» کشور متصل است.

واژگان کلیدی: جهانی شدن سیاسی، جهانی شدن اقتصادی، روش مقایسه‌ای، دولت خاتمی، دولت احمدی نژاد

مقدمه

به طور معمول استدلال می شود که اگرچه جهانی شدن، فرایندی تقریباً فرآگیر است (استیگر،^۱ ۲۰۰۹: ۱۴)، اما میزان فرآگیری آن در میان کشورها، متفاوت است (کراسنر،^۲ ۱۹۹۳: ۳۰۳). استدلال رایج در اینجا این است که متغیرهای گوناگونی بر میزان جهانی شدن کشورها تأثیرگذار هستند (مشاور، ۱۳۸۳: ۳۳۰-۳۳۴)، اما در این میان، برخی از پژوهشگران استدلال می کنند که با وجود اینکه جهانی شدن تا حد زیادی یک الزام بیرونی است، اما پذیرش آن نیز بیشتر یک تصمیم سیاسی و ناگزیر، مقوله‌ای داخلی است (استیگر، ۲۰۰۸: ۶۲). به نظر آن‌ها، این دولت‌ها هستند که تصمیم می‌گیرند جهانی شدن را کمتر یا بیشتر پذیرند یا اساساً در برابر آن مقاومت کنند. در این بینش، تأکید می‌شود که حتی گسترش سریع فعالیت‌های اقتصادی در ابعاد جهانی را نمی‌توان به قانون طبیعی بازار یا بسط فناوری اطلاعاتی نسبت داد؛ زیرا اساساً جهانی شدن، متأثر از یک تصمیم سیاسی برای برداشتن موانع بین‌المللی در برابر سرمایه بوده است که حکومت‌های نوولیبرال در دهه ۱۹۸۰ و ۱۹۹۰ اتحاد کرده‌اند (استیگر، ۲۰۰۹: ۶۲). بر این اساس، چگونگی و میزان تطبیق کشورها با نیروهای جهانی شدن تا حد زیادی به «الگوی قدرت، اقتدار، و منافع، در درون محیط‌های داخلی اقتصادی و سیاسی» آن‌ها مربوط می‌شود یا به عبارت دیگر، تابعی از مقتضیات «درون» یا «شرایط داخلی کشورها است» (مشاور، ۱۳۸۳: ۳۱۸). این شیوه نگرش، در ابعاد کلی، در چارچوب ادبیاتی قرار می‌گیرد که بر بازگرداندن

دوباره دولت در مطالعات علوم سیاسی تأکید دارد (اسکاچپول و روشمایر،^۱ ۱۹۹۹) که یکی از ابعاد آن، بازگرداندن دولت به مطالعات جهانی‌شدن است. اگر این نگرش را مبنای تحلیل‌مان قرار دهیم، آن‌گاه ضروری است که در مطالعات تطبیقی درباره جهانی‌شدن، ضمن اینکه فرایند جهانی‌شدن کشورهای جنوب را با کشورهای شمال، یا کشورهای جنوب را با یکدیگر مقایسه می‌کنیم، به‌سوی مطالعاتی حرکت کنیم که وضعیت جهانی‌شدن را در میان دولت‌های یک کشور خاص نیز مقایسه می‌کنند. به این معنا، مطالعات تطبیقی جهانی‌شدن که عموماً سطح تحلیل خود را ملی یا فراملی، یعنی مقایسه کشورهای گوناگون تعریف کرده‌اند، باید به‌سوی مطالعات تطبیقی‌ای حرکت کنند که سطح مقایسه خود را فرومی‌داند، یعنی میان دولت‌های یک کشور، قرار می‌دهند؛ بنابراین، در اینجا هدف این نیست که کدام کشورها بیشتر و کدام کشورها کمتر جهانی شده‌اند، بلکه هدف این است که مشخص کنیم که دولت‌های یک کشور در حوزه جهانی‌شدن، عملکرد یکسان یا متفاوتی داشته‌اند. درواقع، در این سطح تحلیل، یعنی سطح تحلیل فرومی‌داند، در این مقاله، برای نقش دولت در فرایند جهانی‌شدن به‌طور دقیق مشخص می‌شود. در این مقاله، برای اینکه نشان دهیم جهانی‌شدن یک کشور تا چه اندازه تابعی از عملکرد دولتها است، تلاش کرده‌ایم با تأکید بر مورد ایران، رشد شاخص جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی را در دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد مقایسه کنیم؛ بنابراین، پرسش اصلی مقاله این است که «عملکرد دولت‌های یادشده در حوزه شاخص‌های جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی تا چه اندازه شیوه یکدیگر و تا چه اندازه با هم‌دیگر متفاوت یوده است؟» و «دلایل تشابه و تمایز احتمالی در زمینه میزان جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی ایران در دو دولت یادشده کدامند؟»

در این راستا در ادامه ابتدا در مورد روش پژوهش به‌کاررفته، یعنی روش مقایسه‌ای توضیح می‌دهیم؛ سپس، متغیرها و شاخص‌های جهانی‌شدن را به صورت نظری بررسی می‌کنیم؛ در مرحله بعد، میزان رشد شاخص‌های جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی را به‌ترتیب در دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد نشان می‌دهیم؛ سپس، به

مقایسه رشد شاخص‌های یادشده در میان این دو دولت خواهیم پرداخت تا وجوده تشابه و تمایز آن‌ها را در زمینه رشد این دو شاخص نشان دهیم؛ و درنهایت، دلایل وجود تشابه و تمایز احتمالی در رشد شاخص‌های جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی را در این دو دولت تحلیل می‌کنیم.

۱. روش تحلیل مقایسه‌ای

اگرچه روش مقایسه‌ای از روش‌های قدیمی پژوهش در مطالعات سیاسی به شمار می‌آید (اونیل، ۱۳۸۶: ۱۱)، اما ورود آن به مطالعات جهانی‌شدن تا حد زیادی جدید است؛ به گونه‌ای که به نظر برخی از پژوهشگران، ورود روش مقایسه‌ای به مطالعات یادشده، محصول یکی از آخرین تحولاتی است که از دهه ۱۹۵۰ به‌این‌سو در روش مقایسه‌ای روی داده است. چنان‌که گفته می‌شود، روش مقایسه‌ای از دهه ۱۹۵۰، چهار تحول عمده شامل لزوم دقت در طرح پژوهشی، لزوم حرکت از مقایسه نهادها به‌سوی مقایسه فرایندها و سپس سیاست‌ها، افول مطالعات کمی، و درنهایت، ضرورت توجه به جهانی‌شدن، را پشت سر گذاشته است (مک کی و مارش، ۱۳۸۴: ۲۹۷-۲۹۶). به‌این ترتیب، حرکت به‌سوی مطالعات جهانی‌شدن، آخرین تحولی بوده است که روش مقایسه‌ای، آن‌هم در دهه‌های اخیر، آن را تجربه کرده است. با وجود این تحول روشنی، هم هدف و هم اصول کلی حاکم بر روش مقایسه‌ای باید در تحلیل‌های مقایسه‌ای جهانی‌شدن پابرجا مانده باشد. به همین دلیل در این بیان هدف اصلی استفاده از روش مقایسه‌ای، یافتن وجوده تشابه و تمایز پدیده مورد بررسی (هاگ و هارپ، ۱: ۶۲؛ ۲۰۰۴)، یعنی جهانی‌شدن خواهد بود^۱. همچنین، در بیان اصول کلی حاکم بر این روش، عموماً این دیدگاه پذیرفته شده‌ای است که روش مقایسه‌ای، دست‌کم دارای اجزای چهارگانه مورد مقایسه، واحد تحلیل، متغیر مورد مقایسه، و مشاهدات مقایسه است و این اصول، جنبه‌های ضروری یک پژوهش نظاممند در هر مطالعه مقایسه‌ای هستند (لندمن، ۲: ۱۸؛ ۲۰۰۸^۲؛ برای نمونه، مطالعه فرضی جنبش‌های اجتماعی در بریتانیا، فرانسه، هلند، و آلمان را درنظر

بگیرید. در اینجا کشورهای یادشده، موارد مقایسه، و جنبش‌ها، واحدهای تحلیل پژوهش هستند. همچنین، جنبش‌ها خود می‌توانند شامل متغیرهایی مانند راهبرد مبارزه باشند. درنهایت، این متغیر، یعنی راهبرد مبارزه، خود دربرگیرنده مقوله‌هایی مانند لابی‌گری سیاسی، تظاهرات مسالمت‌آمیز، عمل خشونت‌آمیز مستقیم، سازماندهی توده مردم، و ارتقای آگاهی است که «مشاهدات مقایسه» نامیده می‌شوند (لنمن، ۲۰۰۸: ۱۹-۲۰).

این‌گونه استدلال می‌شود که در میان این چهار عنصر روش مقایسه‌ای، بیشترین مناقشه، درباره مورد مقایسه وجود داشته است. در اینجا مناقشه اصلی، بیشتر بر سر این موضوع رخ داده است که آیا مطالعه موردی را نیز می‌توان ذیل روش مقایسه‌ای قرار داد یا خیر؟ برای نمونه، سارتوری¹ استدلال می‌کند که مطالعه موردی را نمی‌توان زیرمجموعه روش مقایسه‌ای درنظر گرفت، هرچند ممکن است دارای ارزش مقایسه‌ای باشد (سارتوری، ۱۹۷۰: ۱۰۵۳-۱۰۳۳). ریچارد رز² نیز طرفدار چنین دیدگاهی است؛ به‌گونه‌ای که او نیز بر این نظر است که مقایسه باید میان کشورها انجام شود و به این معنا، مخالف استفاده از روش مقایسه‌ای در سطح فرومی است (رز، ۱۹۹۱: ۴۳۹). در مقابل، پژوهشگرانی مانند مک‌کی و مارش قرار دارند. آن‌ها اگرچه استدلال می‌کنند که روش مقایسه‌ای به معنای متعارف آن برای مقایسه کشورها کاربرد دارد، اما تصویر می‌کنند که این روش نمی‌تواند به مقایسه کشورها محدود بماند. از نظر آن‌ها، روش مقایسه‌ای می‌تواند برای مقایسه در درون کشورها، مثلاً برای توضیح تفاوت‌های سیاسی میان ۵۰ ایالت متحده آمریکا، یا در طول زمان، مثلاً مقایسه رفتار رأی دهنده‌گان در بریتانیا در دهه ۱۹۶۰ و دهه‌های اخیر، انجام شود (مک‌کی و مارش، ۱۳۸۴: ۲۸۱-۲۸۲). دقت در دیدگاه‌های این دو نشان می‌دهد که تنها گونه خاصی از مطالعات موردی باید بیشتر در قالب روش مقایسه‌ای قرار گیرند. به نظر آن‌ها مطالعات موردی در صورتی وجود مقایسه‌ای دارند که مناطق مختلف یک کشور یا مقاطع زمانی مختلف در یک کشور را مبنای مقایسه خود قرار دهند (مک‌کی و مارش، ۱۳۸۴: ۲۸۸). این مقاله همسو با مک‌کی و مارش، طرفدار دیدگاهی است که براساس آن، مطالعه موردی زمانی مقایسه‌ای به شمار می‌آید که به اجزای

1. Sartori

2. Rose

خود در زمان یا مکان فروکاسته شود. بالطبع از آنجاکه این مقاله در مطالعه موردی خود، یعنی ایران، دولت‌های خاتمی و احمدی‌نژاد را به ترتیب در دو مقطع زمانی ۱۳۷۷-۱۳۸۴ و ۱۳۸۵-۱۳۹۲ بررسی می‌کند، فروکاستن مطالعه موردی یادشده به دو مقطع زمانی، موضوعیت می‌یابد.^(۲) براین‌اساس، در این مقاله، مطالعه ما بر مورد ایران مرکز است. واحد تحلیل آن نیز دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد و متغیرهای مقایسه، جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی هستند. درنهایت، شاخص‌ها یا همان مشاهدات مورد مقایسه، دو شاخص برای متغیر اقتصادی، و یک شاخص برای متغیر سیاسی خواهند بود که در داده‌های جهانی‌شدن، گُف موجود بوده‌اند.

۲. مروری بر ابعاد و متغیرهای جهانی‌شدن

معمولًاً این‌گونه استدلال می‌شود که مفهوم جهانی‌شدن، یکی از مفاهیم مورد مناقشه در علوم سیاسی است (درهر^۱ و همکاران، ۲۰۰۸؛ کاسلی^۲، ۲۰۱۲؛ چنان‌که از دهه ۱۹۶۰ و زمانی که جهانی‌شدن در شکل جدید و متأخر آن پدید آمد، در ادبیات دانشگاهی و غیردانشگاهی به عنوان فرایند، شرایط، سیستم، نیرو و دوره، تعریف شد (استیگر، ۲۰۰۳: ۷). این مناقشه مفهومی به اندازه‌ای است که استدلال شده است، جهانی‌شدن را می‌توان «چیزهای متفاوت برای افراد متفاوت» تعریف کرد (درهر و همکاران، ۲۰۰۸: ۱). علاوه‌بر مناقشه مفهومی، همین وضعیت در مورد ریشه‌های تاریخی جهانی‌شدن (هلد^۳ و همکاران، ۱۹۹۹)، تأثیر جهانی‌شدن بر دولت‌های ملی (کراسنر، ۱۹۹۳: ۳۰۲)، و بسیاری از موضوعات دیگر نیز وجود داشته است. شاید یکی از جنبه‌هایی که مناقشه در مورد آن تا حد کمتری محسوس است، حوزه‌ها یا وجوده جهانی‌شدن است؛ به گونه‌ای که دیدگاه غالب این است که جهانی‌شدن، فرایندی چندوجهی و متکثر و دارای وجوده اقتصادی، فرهنگی، اجتماعی، سیاسی، و زیستمحیطی است (روتمنس و فون آسلت^۴، ۱۹۹۹؛ هلد و همکاران، ۱۹۹۹). مارش و استوکر نیز جنبه‌های سیاسی، اقتصادی، ژئوپلیتیک و ارتباطاتی جهانی‌شدن

1. Dreher
2. Caselli
3. Held
4. Rotmans and van Asselt

را برجسته دیده‌اند (مک‌کی و مارش، ۱۳۸۴: ۴۴۹). به عبارت دیگر، دیدگاه غالب این است که جهانی‌شدن، فرایندی چندوجهی و متکثر و دارای وجوده اقتصادی، فرهنگی، اجتماعی، سیاسی، و زیست‌محیطی است (روتمنس و فون آسلت، ۱۹۹۹؛ سایتد دره‌ر و همکاران^۱، ۲۰۰۸: ۳).

اگرچه زمانی‌که بحث وجوده جهانی‌شدن مطرح شد، بحث سنجش میزان جهانی‌شدن نیز به تدریج قوت یافت، اما موضوع جالب و تقریباً عجیب این است که اندازه‌گیری میزان جهانی‌شدن با استفاده از شاخص‌های تقریباً دقیق، با تأخیر و به تازگی در آغاز قرن بیست‌ویکم آغاز شده است. چنان‌که «مرکز تحقیقات بازار جهانی»^۲ و همکاری مشترک گروه مشورتی «ای‌تی‌کرنی» و مجله «فارین پالسی»^۳ در سال ۲۰۰۱ برای نخستین بار جمع‌آوری شاخص‌های کمی جهانی‌شدن را به‌طور کامل آغاز کردند (دره‌ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۲۶). در ادامه و در سال ۲۰۰۲ «شاخص جهانی‌شدن ماستریخت»^۴ و سپس، شاخص دیگری توسط مؤسسه اقتصادی سوئیس^۵ منتشر شدند که با عنوان «شاخص‌های جهانی‌شدن گف»^۶ شناخته می‌شوند (دره‌ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۲۷). شاخص نخست، یعنی شاخص «مرکز تحقیقات بازار جهانی» بیشتر بر جهانی‌شدن اقتصادی تأکید دارد؛ به‌گونه‌ای که ۹۰ درصد، به داده‌های اقتصادی و تنها ۱۰ درصد به سایر شاخص‌ها، مانند ترافیک خطوط تلفن بین‌المللی و نیز تعداد کاربران اینترنت، وزن می‌دهد (دره‌ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۲۷). دومین شاخص، شاخص گروه مشورتی ای‌تی‌کرنی و مجله فارین پالسی است. این شاخص برای نخستین بار در سال ۲۰۰۱ منتشر شد که ۶۲ کشور را با ۱۴ شاخص بررسی می‌کرد. این ۶۲ کشور مورد بررسی، کشورهای مهمی در اقتصاد جهانی به‌شمار می‌آمدند و ۶۹ درصد تولید ناخالص داخلی جهان و نیز ۸۴ درصد جمعیت دنیا را دربر می‌گرفتند. این گروه، شاخص‌های مربوطه را در قالب ۴ مقوله اصلی اقتصادی، نظام سیاسی، مهاجرت، و

1. Cited Dreher

2. World Markets Research Centre (WMRC)

3. A. T. Kearney Consulting Group and Foreign Policy Magazine (ATK/FP)

4. Maastricht Globalization Index (MGI)

5. Swiss Economic Institute

6. KOF

گردشگری جمع‌آوری می‌کرد (دره ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۲۷). سومین شاخص، شاخص جهانی‌شدن ماستریخت است. این شاخص که توسط مارتنس و زیویست^۱ ارائه شد، ۱۱۷ کشور را دربر می‌گرفت (زیویست، ۲۰۰۳). در شاخص ماستریخت نیز تلاش شد که شاخص‌های غیراقتصادی‌ای مانند شاخص‌های سیاسی، نظامی، اجتماعی، ارتباطاتی، و زیست‌محیطی برای جهانی‌شدن تعریف شوند (دره ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۳۲). شاخص بعدی، شاخص جهانی‌شدن گُف است که شباهت‌های زیادی با شاخص جهانی‌شدن ماستریخت دارد. شاخص‌های جهانی‌شدن گُف که شامل شاخص‌های سه گانه اقتصادی، سیاسی، و اجتماعی بود، در سال ۲۰۰۲ در دسترس قرار گرفت. این سه شاخص، خود شامل ۹ زیرشاخص اقتصادی، ۳ زیرشاخص سیاسی، و ۱۱ زیرشاخص اجتماعی بودند، اما در سال ۲۰۰۹، زیرشاخص معاهدات بین‌المللی نیز به شاخص جهانی‌شدن سیاسی اضافه شد و به‌این ترتیب، شاخص جهانی‌شدن سیاسی، دارای ۴ زیرشاخص شد. شاخص‌های یادشده که برای نخستین‌بار در سال ۲۰۰۲ منتشر شدند، ۱۲۳ کشور را دربر می‌گرفتند (دره ر، ۲۰۰۶: ۶)، اما بعدها داده‌های مربوطه تا سال ۱۹۷۰ جمع‌آوری و منتشر شدند. آخرین داده‌های گُف، مربوط به سال ۲۰۱۶ هستند که ۲۰۷ کشور را دربر می‌گیرند.^(۳)

از میان چهار شاخص مورد اشاره، شاخص گُف، تقریباً عمومیت و رواج بیشتری دارد، زیرا اولاً بسیاری از شاخص‌های جهانی‌شدن ماستریخت را نیز شامل می‌شود؛ ثانیاً کشورهای بیشتری را دربر می‌گیرد، چنان‌که داده‌های آن برای ۲۰۷ کشور در دسترس است؛ ثالثاً داده‌های آن برای طیف زمانی گسترده‌ای، یعنی از ۱۹۷۰ به‌این سو، فراهم است. به همین دلایل، در این مقاله از داده‌ها و شاخص‌های گُف برای تحلیل استفاده خواهد شد. تمام داده‌ایی که در این مقاله از آن‌ها استفاده شده است، مربوط به داده‌های بخش نوع بلندمدت گُف است که داده‌های آن برای بین سال‌های ۱۹۷۰ تا ۲۰۱۴ به صورت یکجا موجود بود. همچنین، در مورد ایران این داده‌ها برای سال‌های ۱۹۷۹ تا ۲۰۱۴ در دسترس بودند. از آنجاکه در این مقاله تنها شاخص‌های متغیرهای اقتصادی و سیاسی جهانی‌شدن، مبنای تحلیل و مقایسه

هستند، توضیحات تفصیلی بیشتری در مورد این دو متغیر، شاخص‌ها، و زیرشاخص‌های آن، در ادامه مطرح خواهد شد.^(۴)

۳. جهانی شدن اقتصادی در شاخص‌های گف

به طور کلی جهانی شدن اقتصادی را می‌توان تقویت و گسترش قابل توجه تعاملات اقتصادی در سراسر جهان تعریف کرد (استیگر، ۲۰۰۹: ۳۷). در جهانی شدن اقتصادی، کالا، خدمات، سرمایه، فناوری، و نیروی کار، کمتر خود را در تنگنای مرزهای ملی گرفتار می‌بینند و برای خود افق‌های فرامللی تعریف می‌کنند (دره ر و همکاران، ۲۰۰۸: ۲). شاخص‌های جهانی شدن اقتصادی گف با مینا قرار دادن این نگرش، دو شاخص اصلی، یعنی جریان‌های واقعی یا به عبارت دقیق‌تر، جریان‌های واقعی اقتصادی^۱ و اعمال محدودیت بر سرمایه‌گذاری و تجارت خارجی^۲ را برای متغیر جهانی شدن اقتصادی در نظر گرفته‌اند. در این شاخص، جریان‌های واقعی اقتصادی، خود شامل^۴ زیرشاخص، یعنی تجارت^۳، سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی^۴، سرمایه‌گذاری پورتفولیو یا سبد دارایی^۵، و درنهایت، پرداخت‌های درآمدی به ملیت‌های خارجی^۶ است. دو مین شاخص متغیر جهانی شدن اقتصادی، اعمال محدودیت بر سرمایه‌گذاری و تجارت خارجی^۷ است. این شاخص نیز خود به زیرشاخص‌هایی مانند اعمال محدودیت بر تجارت خارجی و سرمایه از طریق بهره‌گیری از موانع وارداتی پنهان^۸، میانگین نرخ تعرفه^۹، مالیات بر تجارت خارجی^{۱۰}، و نیز کنترل سرمایه^{۱۱} محاسبه می‌شود.

-
- 1. Economic Actual Flows**
 - 2. International Trade and Investment Restrictions**
 - 3. Trade**
 - 4. FDI**
 - 5. portfolio investment**
 - 6. Income Payments to Foreign Nationals**
 - 7. International Trade and Investment Restrictions**
 - 8. Hidden Import Barriers**
 - 9. Mean Tariff Rates**
 - 10. Taxes on International Trade**
 - 11. Capital Controls**

۴. جهانی شدن سیاسی در شاخص های گف

اگر جهانی شدن اقتصادی به گسترش و تشدید تعاملات اقتصادی در گستره جهانی اشاره داشت، جهانی شدن سیاسی، ناظر به گسترش و تشدید تعاملات سیاسی در گستره جهانی است (استیگر، ۲۰۰۹: ۵۷). براین اساس، در داده های گف، متغیر جهانی شدن سیاسی براساس یک شاخص و ۴ زیرشاخص، شامل تعداد سفارتخانه ها در یک کشور^۱، عضویت در سازمان های بین المللی یا بین دولتی^۲، شرکت در مأموریت های شورای امنیت سازمان ملل متحد^۳ و درنهایت، تعداد معاهدات بین المللی^۴ سنجیده شده است.

جدول شماره (۱). شاخص ها و زیرشاخص های متغیر جهانی شدن اقتصادی و سیاسی (گف)

۱. شاخص جریان های واقعی * تجارت خارجی * سرمایه گذاری مستقیم خارجی * سرمایه گذاری پورتفولیو * پرداخت های درآمدی به ملت های خارجی ۲. شاخص اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی * اعمال محدودیت بر جریان های تجارت و سرمایه * میانگین نرخ تعرفه * مالیات بر تجارت خارجی * کنترل سرمایه	شاخص ها و زیرشاخص های متغیر جهانی شدن اقتصادی
۱. شاخص سیاسی * تعداد سفارتخانه ها در یک کشور * عضویت در سازمان های بین المللی یا بین دولتی * شرکت در مأموریت های شورای امنیت سازمان ملل متحد * معاهدات بین المللی	شاخص ها و زیرشاخص های متغیر جهانی شدن سیاسی

منبع: سایت گف

در اینجا تمام شاخص ها بین ۱ تا ۱۰۰ مرتب شده اند که ۱ به معنای کمترین میزان جهانی شدن و ۱۰۰ به معنای بیشترین میزان جهانی شدن است (در هر، ۲۰۰۸: ۴۵)؛ جایی که مقادیر بیشتر، نشان دهنده جهانی شدن بیشتر است، فرمول محاسبه به این شکل

-
1. Embassies in Country
 2. Membership in International Organizations
 3. Participation in U.N. Security Council Missions
 4. International Treaties

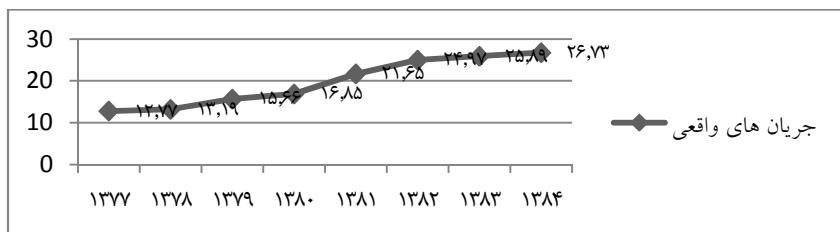
است، فرمول محاسبه $(V_{max} - V_i)/(V_{max}-V_{min}) * 10$ خواهد بود (در هر، ۲۰۰۸: ۴۵). براین اساس، به‌هر حال، عدد بالاتر به معنای جهانی‌شدن بیشتر است.

۵. وضعیت جهانی‌شدن اقتصاد در دوره خاتمی (۱۳۷۷-۱۳۸۴) و احمدی‌نژاد (۱۳۸۵-۱۳۹۲)

۱-۵. وضعیت جهانی‌شدن اقتصادی در دوره خاتمی

همان‌گونه که اشاره شد، متغیر جهانی‌شدن اقتصادی، در داده‌های گف‌دارای دو شاخص، یعنی جریان‌های واقعی اقتصادی و اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی است. به همین دلیل، ابتدا وضعیت نخستین شاخص جهانی‌شدن اقتصادی، یعنی جریان‌های واقعی، را در دوره خاتمی بررسی می‌کنیم. چنان‌که در نمودار شماره (۱) مشاهده می‌کنید، جریان‌های واقعی اقتصادی در دوره خاتمی همواره روند رو به‌رشدی داشته‌اند. چنان‌که این شاخص از ۱۲/۷۷ در سال ۱۳۷۷ به ۱۳/۱۹ در سال ۱۳۷۸، ۱۵/۶۶، ۱۳۷۹ در سال ۱۳۸۰، ۱۳/۸۵ در سال ۱۳۸۱، ۲۱/۶۵ در سال ۱۳۸۲، ۲۴/۹۷ در سال ۱۳۸۳، ۲۵/۸۹ در سال ۱۳۸۴ و در نهایت، ۲۶/۷۳ در سال ۱۳۸۴ رسیده است. به‌طور خلاصه و چنان‌که در نمودار شماره (۱) می‌بینیم، در دوره خاتمی، شاخص جریان‌های واقعی از ۱۲/۷۷ در سال ۱۳۷۷ به ۲۶/۷۳ در سال ۱۳۸۴ رسیده است. به‌این ترتیب، اگر سال نخست دولت آقای خاتمی را با سال آخر این دولت مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که نخستین شاخص متغیر جهانی‌شدن اقتصادی، یعنی جریان‌های واقعی اقتصادی در ایران، طی این دوره ۱۳/۹۶ رشد داشته‌اند.

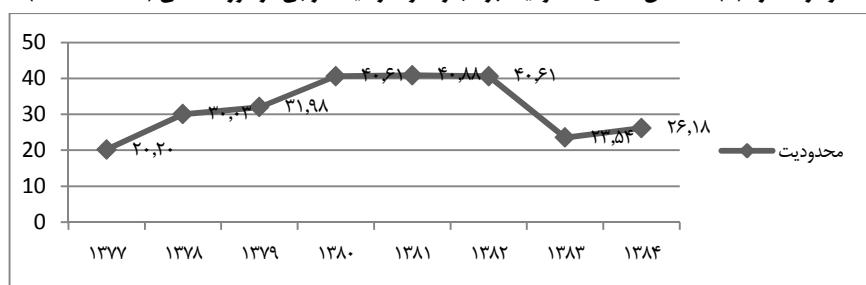
نمودار شماره (۱). وضعیت شاخص جریان‌های واقعی اقتصاد در دوره خاتمی (۱۳۷۷-۱۳۸۴)



منبع: سایت گف

در نمودار شماره (۲) تلاش شده است، وضعیت دومین شاخص متغیر جهانی شدن اقتصادی، یعنی شاخص اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی در دوره خاتمی، ترسیم شود. چنان‌که مشاهده می‌کنید، وضعیت این شاخص برخلاف شاخص نخست که همواره روند روبرشدی را نشان می‌داد، در نوسان بوده است. چنان‌که این شاخص، ابتدا از ۲۰/۲۰ در سال ۱۳۷۷ به ۳۰/۰۳ در سال ۱۳۷۸، ۳۱/۹۸ در سال ۱۳۷۹، و ۴۰/۶۱ در سال ۱۳۸۰ رسیده است، اما از سال ۱۳۸۱ ابتدا رشد آن تقریباً متوقف شد و از ۴۰/۶۱ به ۴۰/۸۸ در سال بعدی رسید و سپس در دو سال بعدی، روندی کاهشی را تجربه کرد. به‌گونه‌ای که در سال ۱۳۸۲ به ۴۰/۶۱ و ناگهان با کاهش چشمگیری در سال ۱۳۸۳ به ۲۳/۵۴ رسید. سپس در سال ۱۳۸۴ اندکی بهبود یافت و به ۲۶/۱۸ رسید. به‌طورکلی اگر سال نخست دولت آقای خاتمی را با سال آخر این دولت در سال ۱۳۸۴ مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که دومین شاخص جهانی شدن اقتصادی، یعنی اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی در ایران، در طول این دوره، ۵/۹۸ رشد داشته است.

نمودار شماره (۲). شاخص اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی در دوره خاتمی (۱۳۷۷-۱۳۸۴)

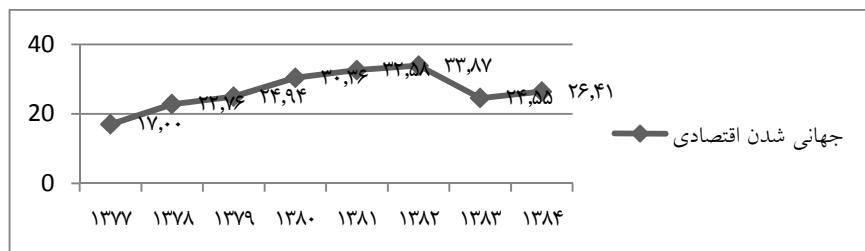


منبع: سایت کُف

نمودار شماره (۳)، وضعیت جهانی شدن اقتصاد در دوره خاتمی را به صورت یکجا و کلی نشان می‌دهد. چنان‌که مشاهده می‌کنید، شاخص جهانی شدن اقتصادی در دوره خاتمی از سال ۱۳۷۷ تا سال ۱۳۸۲، پیوسته روبرشد بوده است و از ۱۷ به ۳۳/۸۷ رسیده است؛ بنابراین، می‌توان گفت، شاخص یادشده، در این دوره و تنها در طول حدود ۶ سال، تقریباً دو برابر شده است. با این حال، این شاخص از سال ۱۳۸۳ روبره کاهش نهاد و به عدد ۲۴/۵۵ رسید. البته در سال ۱۳۸۴ به‌گونه‌ای نامحسوس

بهبود یافت و به عدد ۲۶/۴۱ رسید. به این ترتیب، اگر سال نخست دولت خاتمی را با سال آخر این دولت مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که شاخص جهانی‌شدن اقتصادی در ایران در طول دوره یادشده، ۹/۴۱ افزایش داشته است.

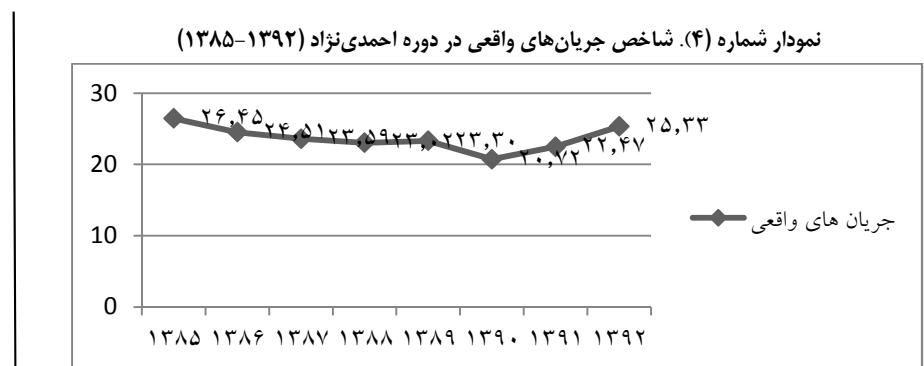
نمودار شماره (۳). شاخص جهانی‌شدن اقتصادی (کل) در دوره خاتمی



منبع: سایت کُف

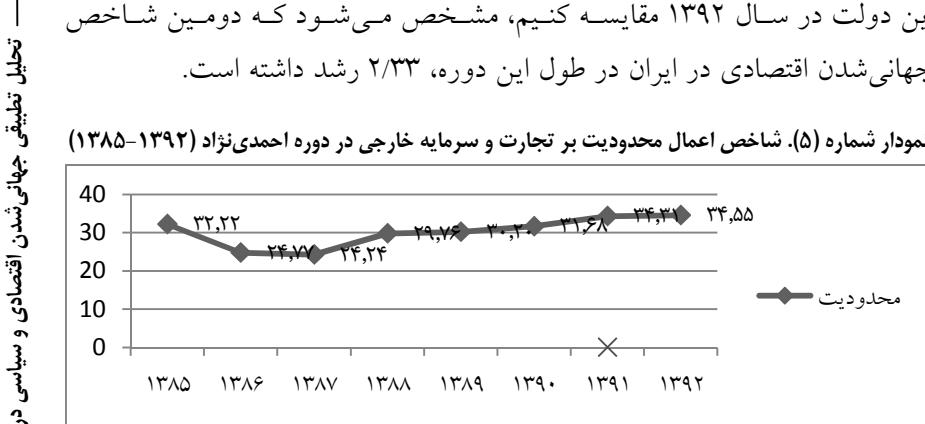
۲-۵. وضعیت جهانی شدن اقتصادی در دوره احمدی‌نژاد (۱۳۸۵-۱۳۹۲)

همان‌گونه که پیشتر نیز اشاره شد، متغیر جهانی‌شدن اقتصادی در شاخص گف دارای دو شاخص جریان‌های واقعی و محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی بود. در اینجا نیز مانند دوره پیشین ابتدا رشد شاخص جریان‌های واقعی اقتصادی را در دوره احمدی‌نژاد بررسی می‌کنیم. چنان‌که در نمودار شماره (۴) مشاهده می‌کنید، شاخص جریان‌های واقعی، بین سال‌های ۱۳۸۵ تا ۱۳۸۹ پیوسته رو به کاهش بوده است. به‌گونه‌ای که این شاخص از ۲۶/۴۵ در سال ۱۳۸۵، به ۲۴/۵۱ در سال ۱۳۸۶، ۲۳/۵۹ در سال ۱۳۸۷، و درنهایت، ۲۳/۰۲ در سال ۱۳۸۸ رسیده است. به‌این ترتیب، می‌توان گفت، این شاخص در دوره نخست دولت احمدی‌نژاد همواره رو به کاهش بوده است؛ چنان‌که مشاهده می‌کنید، در سال ۱۳۸۹ به صورت بسیار جزئی، بهبود یافت و به ۲۳/۳۰ رسید، ولی بار دیگر در سال ۱۳۹۰ کاهش یافت و به ۲۰/۷۲ رسید. با این حال، در سال ۱۳۹۱ و ۱۳۹۲ نیز تا حدی بهبود یافت و به ترتیب به ۲۲/۴۷ و ۲۵/۳۳ رسید. به‌این ترتیب، شاخص یادشده، در دوره دوم دولت احمدی‌نژاد، بر عکس دوره نخست این دولت که پیوسته رو به کاهش بود، نوساناتی را تجربه کرد که در برخی از موارد، رشد جزئی را نشان می‌دهد.



منبع: سایت گف

شاخص دوم، اعمال محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی است. همان‌گونه که در نمودار شماره (۵) مشاهده می‌کنید، این شاخص بین سال‌های ۱۳۸۶ تا ۱۳۸۷ همواره رو به کاهش بوده و به ترتیب به $۲۴/۷۷$ و $۲۴/۲۴$ رسیده است، اما بین سال‌های ۱۳۸۸ تا ۱۳۹۲ رو به بهبود نهاد و به $۲۹/۷۶$ در سال ۱۳۸۸، $۳۰/۲۰$ در سال ۱۳۸۹، $۳۱/۶۸$ در سال ۱۳۹۰، $۳۴/۳۱$ در سال ۱۳۹۱، و درنهایت، به $۳۴/۵۵$ در سال ۱۳۹۲ رسیده است. به این ترتیب، اگر سال نخست دولت احمدی‌نژاد را با سال آخر این دولت در سال ۱۳۹۲ مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که دومین شاخص جهانی‌شدن اقتصادی در ایران در طول این دوره، $۲/۲۳$ رشد داشته است.

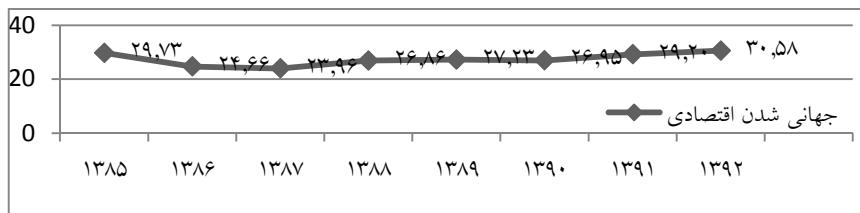


منبع: سایت گف

نمودار شماره (۶)، وضعیت جهانی‌شدن اقتصادی در دوره احمدی‌نژاد را به صورت یکجا و کلی نشان می‌دهد. همان‌گونه که مشاهده می‌کنید، شاخص جهانی‌شدن اقتصاد به عنوان یک کل، در سه سال نخست دولت احمدی‌نژاد رو به کاهش بوده است. چنان‌که این شاخص در سال ۱۳۸۵ به $۲۹/۷۳$ ، در سال ۱۳۸۶ به $۲۴/۶۶$ و در سال ۱۳۸۷ به

۲۳/۹۶ رسیده است، اما این روند از سال ۱۳۸۸ به جز یک سال، سیر صعودی داشته و با شیب ملایمی افزایش یافته است. براین اساس، این شاخص در سال ۱۳۸۸ به ۲۶/۸۶ و در سال ۱۳۸۹ به ۲۷/۲۳ رسیده است، اما در سال ۱۳۹۰ با اندکی کاهش، به ۲۶/۹۵ و سپس در سال‌های ۱۳۹۱ و ۱۳۹۲، به ترتیب به ۲۹/۲۰ و ۳۰/۵۸ افزایش یافته است.

نمودار شماره (۶). شاخص جهانی‌شدن اقتصادی در دوره احمدی‌نژاد (کل)



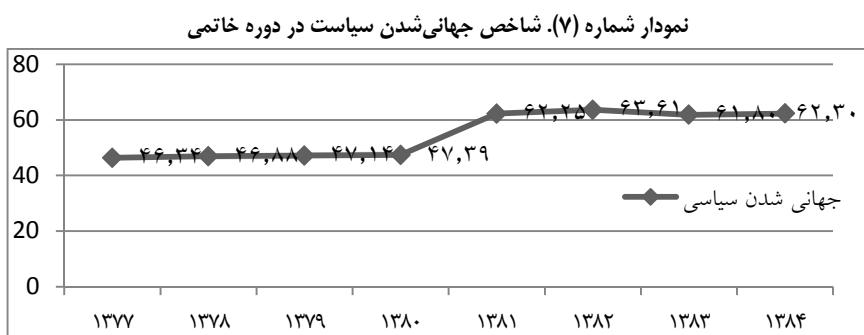
منبع: سایت گف

۶. جهانی‌شدن سیاسی در دوره خاتمی و احمدی‌نژاد

۱-۶. جهانی‌شدن سیاسی در دوره خاتمی

همان‌گونه که پیشتر اشاره شد، تا سال ۲۰۰۸ در شاخص‌های جهانی‌شدن گف، برای متغیر جهانی‌شدن سیاسی سه زیرشاخص، یعنی تعداد سفارتخانه‌های خارجی در یک کشور، عضویت در سازمان‌های بین‌المللی یا بین‌دولتی، و شرکت در مأموریت‌های شورای امنیت سازمان ملل متحد به کار رفته بود، اما از سال ۲۰۰۹، زیرشاخص چهارم، یعنی معاهدات بین‌المللی نیز به این موارد افزوده شد. در این بخش ابتدا وضعیت جهانی‌شدن سیاسی را در دوره خاتمی بررسی می‌کنیم. نمودار شماره (۷) وضعیت جهانی‌شدن سیاسی را در این دوره نشان می‌دهد. همان‌گونه که داده‌های نمودار شماره (۷) نشان می‌دهد، شاخص جهانی‌شدن سیاسی در دولت خاتمی از سال ۱۳۷۷ تا سال ۱۳۸۰ با شیب بسیار ملایم و جزئی روبه‌افزایش بوده است و از ۴۶/۳۴ به ۴۶/۸۸ درنهایت به ۴۷/۱۴ رسیده است، اما از سال ۱۳۸۱، رشد این شاخص شدت گرفت و به ۶۲/۲۵ رسید. این رشد در سال بعد، یعنی ۱۳۸۲، تنها اندکی بهبود یافته و به ۶۳/۶۱ رسیده است. این رقم در سال ۱۳۸۳ اندکی کاهش داشته و به ۶۱/۸۰ تنزل یافته، اما دوباره در سال ۱۳۸۴ به ۶۲/۳۰ رسیده است. به‌این‌ترتیب، اگر سال نخست دولت خاتمی را با سال آخر این دولت مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که شاخص جهانی‌شدن

سیاسی در این دولت، ۱۵/۹۶ افزایش یافته است.

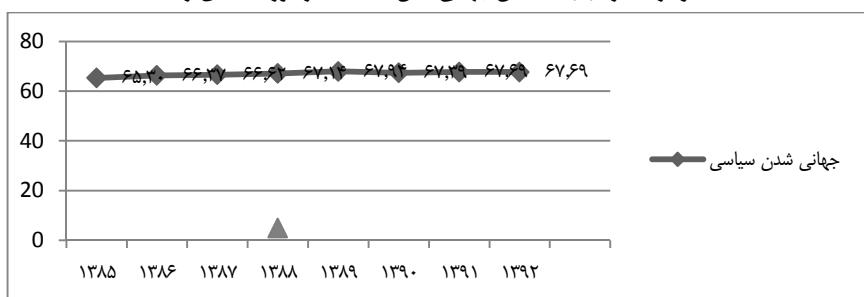


منبع: سایت کُف

۲-۶. جهانی شدن سیاسی در دوره احمدی نژاد

در ادامه و در نمودار شماره (۸) وضعیت جهانی شدن سیاست در دوره احمدی نژاد ارائه شده است. همان‌گونه که مشاهده می‌کنید، شاخص یادشده در دوره احمدی نژاد تقریباً ثابت باقی مانده و تنها نوسانات محدودی داشته است. به‌گونه‌ای که برای سال ۱۳۸۵ این شاخص ۶۵/۳۰، برای سال ۱۳۸۶ ۶۶/۳۷، برای سال ۱۳۸۷ ۶۶/۶۲، برای سال ۱۳۸۸-۱۳۸۹ ۶۷/۱۴، برای سال ۱۳۸۹ ۶۷/۹۴، برای سال ۱۳۹۰ ۶۷/۳۹ و برای سال‌های ۱۳۹۱ و ۱۳۹۲ به طور یکسان، ۶۷/۶۹ بوده است. براین اساس، اگر سال نخست دولت احمدی نژاد را با سال آخر این دولت مقایسه کنیم، مشخص می‌شود که شاخص جهانی شدن سیاسی در این دولت، تنها ۲/۳۹ افزایش یافته است.

نمودار شماره (۸). شاخص جهانی شدن سیاست در دوره احمدی نژاد

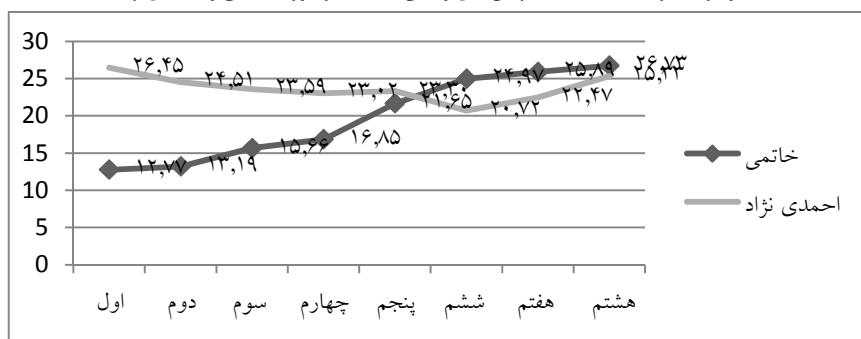


منبع: سایت کُف

۷. مقایسه جهانی شدن اقتصادی و سیاسی در دوره خاتمی و احمدی نژاد

همان‌گونه که پیشتر اشاره شد، جهانی شدن اقتصادی در قالب شاخص‌های گفته براساس دو شاخص جریان واقعی اقتصاد و نیز محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی سنجیده شده‌اند. براین‌اساس، در اینجا ابتدا وضعیت این دو شاخص را در دولت خاتمی و احمدی نژاد مقایسه می‌کنیم. سپس، جمع این دو شاخص را در قالب جهانی شدن اقتصاد به عنوان یک کل، مقایسه خواهیم کرد. چنان‌که در نمودار شماره (۹) مشاهده می‌کنید، جریان‌های واقعی اقتصادی در دولت خاتمی از سال آغاز دولت او تا پایان این دولت، همواره رو به رشد بوده است و با ۱۳/۹۶ شاخص رشد از ۱۲/۷۷ در سال نخست این دولت به ۲۶/۷۳ در سال آخر رسیده است، اما وضعیت شاخص یادشده در دولت احمدی نژاد، تقریباً معکوس بوده است و ۱/۱۲ شاخص کاهش یافته است. به گونه‌ای که از ۲۶/۴۵ در سال نخست این دولت به ۲۵/۳۳ در سال آخر آن رسیده است.

نمودار شماره (۹). مقایسه جریان‌های واقعی اقتصاد در دوره خاتمی و احمدی نژاد

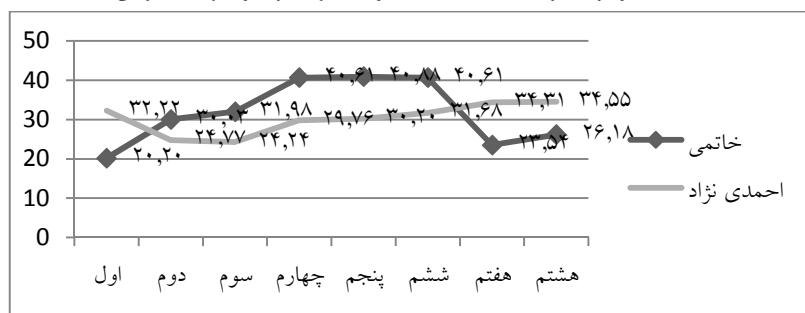


منبع: سایت کُف

دومین شاخص مورد مقایسه، شاخص محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی است. همان‌گونه که در نمودار شماره (۱۰) مشاهده می‌کنید، این شاخص در دوره خاتمی، نوسانات زیادی داشته است، به گونه‌ای که در طول چهار سال نخست این دولت، دو برابر افزایش یافته و از ۲۰/۲۰ در سال نخست دولت خاتمی به ۴۰/۶۱ در سال چهارم آن رسیده است، اما در سال هفتم بهشدت کاهش یافته و تقریباً در عرض یک سال تقریباً نصف شده است. اگر سال نخست و آخر این دولت را مبنای قرار دهیم، مشخص

می شود که شاخص یادشده در دوره خاتمی، تنها ۵/۹۸ رشد داشته است. همان گونه که مشاهده می کنید، دامنه این نوسان در دولت احمدی نژاد به مراتب کمتر بوده و از ۳۲/۲۲ در سال نخست این دولت، به ۳۴/۵۵ در سال آخر آن رسیده است و تنها ۲/۳۳ رشد داشته است. براین اساس، شاخص محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی، تنها کمتر از ۵۰ درصد یادشده در دولت خاتمی افزایش یافته است.

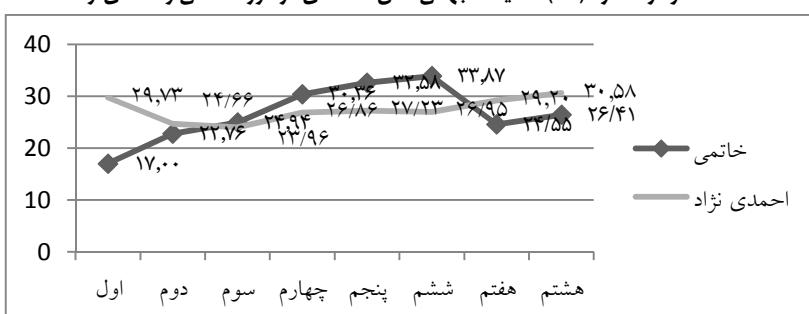
نمودار شماره (۱۰). مقایسه محدودیت بر تجارت و سرمایه خارجی



منع: سایت گُف

نمودار شماره (۱۱) وضعیت کلی جهانی شدن اقتصادی که عملاً جمع دو شاخص بالاست را نشان می دهد. چنان که در این نمودار مشاهده می کنید، شاخص جهانی شدن اقتصادی در دولت خاتمی به مراتب بهتر از دولت احمدی نژاد بوده است. چنان که این شاخص بین سال نخست دولت خاتمی تا سال آخر این دولت ۹/۴۱ شاخص رشد داشته است، اما رشد این شاخص در دولت احمدی نژاد در همین بازه زمانی، کمتر از یک شاخص یعنی ۰/۸۵ بوده است.

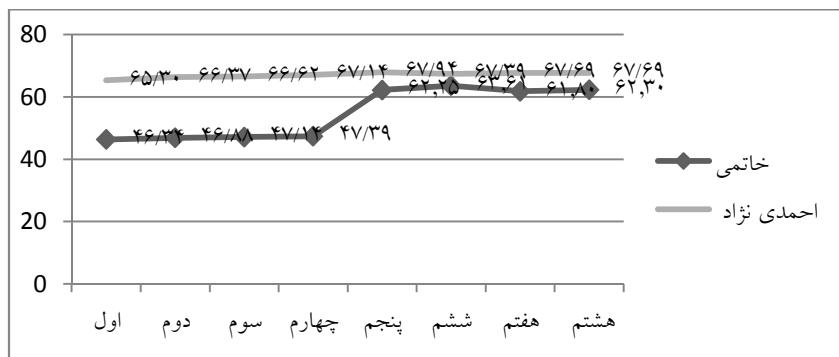
نمودار شماره (۱۱). مقایسه جهانی شدن اقتصادی در دوره خاتمی و احمدی نژاد



منع: سایت گُف

متغیر دیگری که در این مقاله مقایسه شده است، متغیر جهانی شدن سیاسی در دولت‌های خاتمی و احمدی‌نژاد است. همان‌گونه که در نمودار شماره (۱۲) مشاهده می‌کنید، شاخص جهانی شدن سیاسی در دولت خاتمی در چهار سال نخست، تقریباً ثابت بوده است، اما در سال پنجم، یک جهش ناگهانی را تجربه کرده و تنها در یک سال، حدود ۱۵ شاخص رشد داشته است. فارغ از این نوسانات، شاخص جهانی شدن سیاسی بین سال نخست تا آخر این دولت، ۱۵/۹۶ شاخص رشد داشته است، اما در آن‌سو، شاخص جهانی شدن سیاسی در دوره احمدی‌نژاد نوسانات کمتری داشته و در اکثر سال‌ها تقریباً ثابت باقی مانده یا نوسانات اندکی را تجربه کرده است؛ چنان‌که اگر سال نخست و آخر این دولت را مبنای تحلیل قرار دهیم، مشخص می‌شود که شاخص جهانی شدن سیاسی در این دولت، تنها ۲/۳۹ شاخص رشد داشته است.

نمودار شماره (۱۲). مقایسه جهانی شدن سیاسی در دولت خاتمی و احمدی‌نژاد

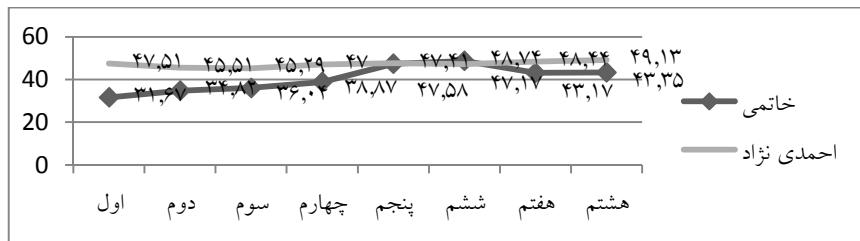


منبع: سایت گف

نمودار شماره (۱۳) شمای کلی وضعیت جهانی شدن اقتصادی و سیاسی در دوره خاتمی و احمدی‌نژاد را نشان می‌دهد. همان‌گونه که مشاهده می‌کنید، شاخص جهانی شدن اقتصادی و سیاسی در دوره خاتمی تا سال ششم، همواره روند روبروی رشدی داشته است، اما در سال‌های هفتم و هشتم این دولت، شاخص یادشده رو به کاهش نهاده است. این روند در مورد دولت احمدی‌نژاد تقریباً بر عکس بوده است. چنان‌که مشاهده می‌کنید، این شاخص تا سال سوم این دولت، روند رو به کاهشی داشته است، اما از سال چهارم، به استثنای یک سال، به صورت جزئی

بهبود یافته است. با این حال در مقام مقایسه می‌توان گفت، در هر دو شاخص جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی، دولت خاتمی نسبت به دولت احمدی‌نژاد رشد بهتری داشته است؛ چنان‌که شاخص جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی در دولت خاتمی از ۳۱/۶۷ در سال نخست این دولت به ۴۲/۳۵ در سال آخر آن رسیده است و ۱۱/۶۸ رشد داشته است، اما رشد این شاخص در دوره احمدی‌نژاد تا حد زیادی کمتر از دولت خاتمی بوده است. به‌گونه‌ای که شاخص‌های یادشده در دولت احمدی‌نژاد، تنها ۲/۳۸ افزایش داشته است و از ۴۷/۵۱ در سال نخست این دولت به ۴۹/۱۳ در سال پایانی آن رسیده است.

نمودار شماره (۱۳). تحلیل تطبیقی تجمعی جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی در دوره خاتمی و احمدی‌نژاد



منبع: سایت کُف

درنهایت، نمودار شماره (۱۴) تنظیم شد تا موضوع مهمی را نشان دهد. این موضوع، عدم توازن در رشد شاخص‌های جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی است که در این دو دولت به‌طور مشترک روی داده است. همان‌گونه که مشاهده می‌کنید، در هر دو دولت، رشد شاخص جهانی‌شدن سیاسی و اقتصادی، یک رشد نامتوازن را نشان می‌دهد. به عبارت دقیق‌تر، درحالی که میانگین شاخص جهانی‌شدن سیاسی در دوره خاتمی به ۵۴/۷۱ رسیده است، میانگین شاخص جهانی‌شدن اقتصادی در این دولت، ۲۶/۵۶ بوده است. همین وضعیت در مورد دولت احمدی‌نژاد نیز صدق می‌کند. به‌گونه‌ای که میانگین شاخص جهانی‌شدن سیاسی در دوره احمدی‌نژاد ۶۷/۶۷، اما میانگین شاخص جهانی‌شدن اقتصادی آن ۲۷/۴۰ بوده است. به عبارت دیگر، شاخص جهانی‌شدن اقتصادی، به ترتیب در دولت خاتمی ۲۸/۱۵ و در دولت احمدی‌نژاد، ۳۹/۶ شاخص از جهانی‌شدن سیاسی عقب‌تر بوده است. این به آن معنا است که فارغ از نوع دولت، در ایران جهانی‌شدن اقتصادی تا حد زیادی از

جهانی شدن سیاسی عقب تر مانده و نوعی رشد نامتوازن را تجربه کرده است.

نمودار شماره (۱۴). تحلیل تطبیقی جهانی شدن اقتصادی و سیاسی در دوره خاتمی و احمدی نژاد



منبع: سایت گف

۸. نگرشی تبیینی به بحث: از وجوده تشابه تا وجوده تمایز

همان‌گونه که در مقدمه گفته شد، منطق اصلی حاکم بر روش مقایسه‌ای، یافتن وجوده تشابه و تمایز میان پدیده‌های مورد بررسی است. اگر این منطق را مبنا قرار دهیم، ابتدا باید به این پرسش پاسخ دهیم که اصلی‌ترین وجه تشابه این دو دولت در زمینه رشد شاخص‌های جهانی شدن کدام بوده است؟ اما اگر وجه دوم روش مقایسه‌ای را مبنا قرار دهیم، همچنین باید مشخص کنیم که این دو دولت در زمینه شاخص‌های جهانی شدن چه وجه تمایزی داشته‌اند؟ به طور مختصر و چنان‌که در جدول شماره (۱۴) نشان دادیم، در هر دو دولت، شاخص‌های جهانی شدن اقتصادی و سیاسی به‌طور مشترک، بیانگر رشد نامتوازن قابل توجهی است. به عبارت دیگر، در هر دو دولت، شاخص جهانی شدن اقتصادی تا حد زیادی از شاخص جهانی شدن سیاسی عقب مانده است. همچنین، همان‌گونه که در نمودارهای شماره (۷) تا (۱۳) دیدیم، رشد شاخص‌های جهانی شدن اقتصادی و سیاسی در دولت خاتمی و احمدی نژاد متفاوت بوده است و این شاخص‌ها در دوره خاتمی، رشد مطلوب‌تری داشته‌اند. به همین دلیل، در بخش بعدی بر وجوده تبیینی بحث مرکز می‌شویم و دلایل تشابه و تمایز در شاخص‌های جهانی شدن سیاسی و اقتصادی را در دو دولت پادشاهی بررسی می‌کنیم.

۱-۸. دلایل تشابه

مشخص شد که وجه تشابه اصلی دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد در شاخص‌های جهانی‌شدن، رشد نامتوازن جهانی‌شدن سیاسی و اقتصادی است؛ به‌گونه‌ای که شاخص جهانی‌شدن اقتصادی در هر دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد به‌ترتیب، ۲۸/۱۵ و ۳۹/۶ از شاخص جهانی‌شدن سیاسی عقب‌تر بود. به‌نظر می‌رسد، عقب ماندن شاخص‌های جهانی‌شدن اقتصادی از جهانی‌شدن سیاسی در ایران، فارغ از نوع دولت، چندین دلیل مشخص داشته باشد. اولاً و چنان‌که ادبیات جهانی‌شدن تصریح دارد، درحالی که جهانی‌شدن اقتصادی مستلزم کاهش دخالت دولت در اقتصاد است (استیگر، ۲۰۰۹؛ استرانگ، ۱۹۹۶)، دخالت گسترشده دولت در اقتصاد ایران، اساساً یک دخالت تاریخی و تثبیت‌یافته است (کاتوزیان، ۱۳۶۸). این به آن معناست که آزادی عمل دولتها در مورد جهانی‌سازی اقتصادی در ایران با محدودیت‌های ساختاری و تاریخی روبه‌رو است. اگرچه این محدودیت‌ها را می‌توان در حوزه‌های گوناگونی نشان داد، اما یکی از مشخص‌ترین نشانه‌های آن، عدم پیشرفت خصوصی‌سازی است. بررسی‌های اولیه نشان می‌دهد که حتی زمانی که دولتها در ایران تلاش کرده‌اند از طریق خصوصی‌سازی، گستره دخالت خود در اقتصاد را کاهش دهند، بنا به تعبیر اوئن، بیشتر در اقتصاد، «تغییر موضع» (۱۳۸۳؛ ۲۹۳-۳۱۳) داده‌اند تا اینکه عقب‌نشینی کرده باشند. به همین دلیل، بسیاری بر این نظرند که در ایران، واژه خصوصی‌سازی واژه مناسب‌تری از خصوصی‌سازی است (شمس اردکانی، ۱۳۸۶/۵/۳۱، آل اسحاق، سایت جماران، ۱۳۹۴/۲/۲۸).

تحلیل
تطبیقی
جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی در دولت خاتمی و احمدی‌نژاد

دلیل بعدی، دشواری جهانی‌شدن اقتصادی در مقایسه با جهانی‌شدن سیاسی است. به‌طورکلی باید گفت، مبانی نظری جهانی‌شدن اقتصادی اساساً مبنی بر ایدئولوژی نئولیبرالیسم است (هالیدی، ۲۰۰۳)؛ ایدئولوژی‌ای که حتی در کشورهای پیشرفت‌های مانند آمریکا در دوره ریگان و انگلستان در دوره تاچر نیز باعث کاهش کارکردهای بازتوزیعی و رفاهی دولت شد (قراشی^۱، ۲۰۰۳: ۸۱) و اعتراضاتی را برانگیخت. استدلال کلی در اینجا این است که جهانی‌شدن اقتصادی و ایدئولوژی

حاکم بر آن، عموماً توانایی دولت برای فراهم کردن کالاهای عمومی (محمدی، ۱۳۸۰: ۲۰۰۳) و نیز اقدامات رفاهی (کاستلز، ۱۳۸۰: ۳۰۵) را تا حد زیادی کاهش می‌دهد و نارضایتی عمومی گسترده‌ای را دامن می‌زند. تجارب تاریخی نشان می‌دهد که اجرای این سیاست‌ها در کشورهای درحال توسعه، با واکنش‌های منفی بیشتری رو به رو شده است، تا آنجاکه از سیاست‌های یادشده به عنوان سیاست‌های «شوک درمانی» توسط یک «دکتر قلابی» یاد شده است که به جای اینکه بیمار خود را شفا بدهد، او را می‌کشد (هنری بوش، ۱۹۳: ۱۳۸۳)، به گونه‌ای که اجرای سیاست‌های یادشده در برخی از کشورهای خاورمیانه مانند مراکش، الجزایر، مصر، اردن، و سودان، شورش‌های اجتماعی ای را دامن زدند که عموماً با نام «شورش‌های نان^۱» شناخته می‌شوند (مورفی، ۱۳۸۳: ۲۲۹). در ایران نیز یک پژوهش، وقوع برخی از ناآرامی‌های مربوط به اجرای سیاست‌های نئولیبرالی تعديل در شهرهای اسلامشهر، قزوین، مشهد، و چند شهر دیگر را در طول دهه ۱۳۷۰ گزارش کرده است (حاتمی، ۱۳۸۵: ۲۲۰). به این معنا و در مقام مقایسه، به نظر می‌رسد که در برخی از ساختارهای اقتصادی، جهانی شدن اقتصادی بیش از جهانی شدن سیاسی پیامدهای منفی‌ای برای نظام سیاسی دارد و ناگزیر، تمایل نظامهای سیاسی به جهانی شدن اقتصادی، پایین‌تر از جهانی شدن سیاسی است.

درنهایت، به نظر می‌رسد که جهانی شدن اقتصادی، مستلزم تحولات ساختاری گسترده‌ای در حوزه‌هایی مانند تولید، اشتغال، فناوری و سایر حوزه‌ها است (کاستلز، ۱۳۸۰: ۱۳۷-۳۸۱) که بالطبع، تحقق آن به مرتب دشوارتر از مثلاً تأسیس سفارتخانه در یک کشور خارجی است. اگر بخواهیم تنها به یک مورد اشاره کنیم، پیوستن ایران به سازمان تجارت جهانی است. عموماً استدلال می‌شود که پیوستن به سازمان تجارت جهانی به این دلیل که متناسب آزادسازی تجارتی گسترده‌ای است، در ارتقای شاخص جهانی شدن اقتصادی، بسیار مؤثر است؛ در حالی که دولت‌ها در ایران از دهه ۱۳۷۰، همواره خواهان پیوستن به سازمان تجارت جهانی بوده‌اند، اما موانع ساختاری زیادی بر سر راه تحقق این خواسته آن‌ها وجود داشته است؛ برای نمونه،

در حالی که ایران، نخستین درخواست‌های خود برای پیوستن به سازمان تجارت جهانی را در سال ۱۳۷۵ ارائه کرد و مذاکرات برای پیوستن به سازمان یادشده از سال ۱۳۸۴ آغاز شد، اما هنوز پس از بیش از دو دهه تلاش، این خواسته محقق نشده است. علاوه‌بر مخالفت آمریکا، تداوم سیاست حمایت‌گرایانه دولت در تجارت خارجی، همراه با پرداخت یارانه‌های قابل توجه به سوخت، موانع ساختاری عمدی برای پیوستن ایران به سازمان یادشده هستند که حل آنها، زمان‌بر است (صالحی اصفهانی، ۲۰۰۹: ۳۰). نمونه مشخص این تحولات زمان‌بر، کاهش میانگین نرخ تعرفه واردات در ایران است. به گونه‌ای که با وجود تلاش‌هایی که در دوره هاشمی و خاتمی برای آزادسازی تجاری انجام شد، میانگین تعرفه واردات در ایران تقریباً تا پایان دولت خاتمی حدود ۲۷/۶ درصد باقی ماند و در سال‌های اخیر نیز تغییر محسوسی نداشته است (صالحی اصفهانی، ۲۰۰۹: ۲۹).

۸-۲. دلایل تمایز

درست است که در هر دو دولت خاتمی و احمدی‌نژاد به‌طور مشترک، جهانی‌شدن اقتصادی تا حد زیادی از جهانی‌شدن سیاسی عقب ماند، اما این به آن معنا نیست که نوع دولت در ایران با میزان جهانی‌شدن، بی‌ارتباط است. همان‌گونه که دیدیم، عملکرد این دو دولت، فارغ از این وجه اشتراک، دارای وجود تمایز نمایانی نیز بود. همان‌گونه که توضیح داده شد، رشد هر دو شاخص سیاسی و اقتصادی جهانی‌شدن در دوره خاتمی بیش از رشد آنها در دولت احمدی‌نژاد بود؛ بنابراین، پرسشی که در اینجا مطرح می‌شود، این است که این رشد متفاوت به چه دلیل یا دلایلی روی داده است؟ عموماً استدلال می‌شود که میزان جهانی‌شدن کشورها، به عوامل گوناگونی مانند رقابت‌پذیری اقتصادی، وجود یا فقدان نظام کثرت‌گرای مردمی، میزان اطلاعات موثق در مورد حال و آینده و همچنین، میزان سرعت نهادها در تغییر رویه‌ها وابسته است (کاستلز، ۱۳۸۲؛ اوئن، ۱۳۸۳: ۳۰۵). با وجود این، به‌نظر می‌رسد که بینش جامع‌تری وجود دارد که نشان می‌دهد، میزان جهانی‌شدن کشورها تا حد زیادی به محیط داخلی و بین‌المللی بستگی می‌یابد که دولتها درون آن عمل می‌کنند (مشاور، ۱۳۸۳: ۳۲۳). بر مبنای این نگرش، زمانی که جهانی‌شدن با

نیروهای داخلی تعامل می‌یابد، باید دولت را به عنوان یک بازیگر اصلی در نظر گرفت (اوئن، ۱۳۸۳: ۳۰۵). به طور خلاصه، جمع این دو دیدگاه این است که تفاوت در جهانی شدن تا حد زیادی تابع مقتضیات عمل دولت در محیط داخلی و بین‌المللی و مقتضیات حاکم بر این دو محیط است. تأنجاکه به ایران مربوط می‌شود، به نظر می‌رسد که دولت خاتمی در حوزه سیاسی بیشتر به سمت نگرشی تمایل داشت که تعامل بیشتر با دنیا را دنبال می‌کرد. این سیاست که عموماً به سیاست تنشی‌زادی معروف بود (منشی‌پوری و همکاران، ۲۰۱۵: ۱۱۹؛ وارسته، ۲۰۱۳؛ السلطان و همکاران، ۲۰۱۶: ۱۰۷؛ محمدی، ۲۰۰۳)، بستر مناسب‌تری برای تعامل با جهان، تدارک می‌دید. افزون‌بر این، دولت یادشده، ایده گفت‌وگوی تمدن‌ها را مطرح کرد که در بردارنده نگرش‌های جهان‌گرایانه بود. در مقابل، سیاست خارجی دولت احمدی‌زاد، انعطاف‌کمتری داشت و بیشتر نوعی سیاست خارجی تقریباً تهاجمی را مجسم می‌کرد (السلطان و همکاران، ۲۰۱۶: ۱۳۴؛ ارجمند، ۲۰۰۹: ۲۰۴). به لحاظ اقتصادی نیز محیط بین‌المللی در دولت خاتمی کمی مساعدتر از دولت احمدی‌زاد به نظر می‌رسید. ایران در دوره خاتمی کمتر با تحریم‌های جدید روبرو شد و حتی در دوره کوتاهی بین سال‌های ۱۹۹۹ تا ۲۰۰۰ آمریکا از دامنه سخت‌گیری‌های خود در مورد ایران کاست (حبیبی، ۲۰۱۴: ۱۸۲)، اما ایران در دوره احمدی‌زاد با تحریم‌های اقتصادی غرب روبرو شد که به تحریم‌های هسته‌ای معروف بودند. این تحریم‌ها، چندوجهی و دارای وجوده اقتصادی، سیاسی، هسته‌ای، و موشکی بودند (زهرانی و دولت‌خواه، ۱۳۸۹: ۱۷۰-۱۳۹). نتایج یک بررسی نشان می‌دهد که ایران، تنها در دوره دوم دولت احمدی‌زاد، ۳۲ بار توسط کشورهای غربی و نهادهای بین‌المللی تحریم شده است (دیپلماسی ایرانی، ۲ تیر، ۱۳۹۲).

همچنین، در طول ۸ سال دولت احمدی‌زاد، ۷ قطعنامه توسط شورای امنیت صادر شد. اگرچه این تحریم‌ها اهداف گوناگونی را دنبال می‌کردند، اما به طور مشخص، صادرات نفت ایران را هدف اصلی خود قرار داده بودند. همان‌گونه که داده‌های جدول شماره (۲) نشان می‌دهد، بر اثر این تحریم‌ها، صادرات نفت ایران در طول دوره احمدی‌زاد، عملاً نصف شد و از ۲/۶ میلیون بشکه در روز در سال ۲۰۰۵، به ۱/۳ میلیون بشکه در سال ۲۰۱۳ رسید (احتسامی، ۲۰۱۷: ۱۴۰). به طور کلی حدود

۹۰ درصد از درآمدهای صادراتی ایران، مربوط به صادرات نفت و فرآورده‌های نفتی است (هالیدی، ۲۰۰۳، XII) و بالطبع کاهش صادرات و تولید نفت در ایران باید بر حجم مبادلات تجارت خارجی ایران تأثیر زیادی می‌گذشت. اگر قیمت‌های جهانی نفت و درنتیجه، درآمدهای نفتی ایران از سال ۱۳۹۰ به این سو افزایش نمی‌یافتد، احتمالاً تأثیر این تحریم‌ها بر اقتصاد ایران و شاخص‌های جهانی شدن، نمایان‌تر می‌شود^(۵). تحریم‌های یادشده، همکاری‌های اقتصادی ایران با شرکت‌های بزرگ خارجی و بین‌المللی را نیز محدود کرد و از میزان سرمایه‌گذاری‌های آن‌ها در ایران کاست؛ برای نمونه، شرکت‌هایی مانند توالت، شل، و شرکت‌های نفتی بزرگ دیگر که در دوره خاتمی با ایران همکاری داشتند، پس از تحریم‌ها، همکاری‌های خود را قطع یا محدود کردند. همچنان، ایران بین سال‌های ۱۳۷۷ تا ۱۳۸۴ با بسیاری از شرکت‌های خودروساز دنیا مانند پژو، دوو، نیسان، هیوندا، و رنو همکاری‌های گسترده‌ای داشت. بر اثر این همکاری‌ها و در کمتر از ۸ سال، تولید خودرو در ایران از ۱۵۰ هزار به بیش از یک میلیون خودرو رسید (حبیبی، ۲۰۱۴: ۱۸۴)، اما با اعمال تحریم‌ها، این شرکت‌های خودروساز، عمدتاً همکاری‌های خود با ایران را قطع کردند و به این ترتیب، تنها بین سال‌های ۱۳۹۰ تا ۱۳۹۱، تولید اتومبیل در ایران، ۳۲ درصد کاهش یافت (حبیبی، ۲۰۱۴: ۱۸۴).

جدول شماره (۲). تولید، صادرات (میلیون بشکه در روز) و درآمدهای نفتی ایران (میلیارد دلار)

سال	تولید	الصادرات	درآمد
۱۳۹۲	۱۳۹۰	۱۳۸۸	۱۳۸۶
۳/۵	۴/۴	۴/۲	۴/۳
۱/۳	۲/۵	۲	۲/۵
۶۲	۱۱۵	۵۶	۶۶
			۵۳

منبع: احتشامی، ۲۰۱۷: ۱۴۲

از این گذشته، از سال ۱۳۹۲ سوئیفت، خدمات رسانی خود به ایران را قطع کرد، در حالی که پیش از آن و در دوره خاتمی، بیش از ۸۹ درصد از تجارت خارجی ایران از طریق سوئیفت انجام می‌شد (بورس‌نیوز، ۲۷ اسفند، ۱۳۹۲). در حوزه داخلی نیز دولت خاتمی، بیشتر شکلی از سیاست‌های تعديل اقتصادی و اصلاحات بازار را پی گرفت که در دوره هاشمی آغاز شده بودند (علیزاده، ۲۰۱۴: ۸۱)، در حالی که سیاست‌های اقتصادی دولت احمدی‌نژاد، دربردارنده نگرش‌های

بازتوزیعی قابل توجهی بود که با سیاست‌های نوولیرال حاکم بر جهانی‌شدن اقتصاد، همراهی کمتری داشت. (صالحی اصفهانی، ۲۰۱۶، ۱۸۹؛ صالحی اصفهانی، ۲۰۰۹: ۳۴). به این ترتیب و در مقام مقایسه می‌توان گفت، سیاست‌های اقتصادی دولت خاتمی نسبت به سیاست‌های اقتصادی دولت احمدی‌نژاد از این حیث نیز تجانس بیشتری با سیاست‌های نوولیرال حاکم بر جهانی‌شدن اقتصادی داشت.

نتیجه‌گیری

نخستین یافته این مقاله این است که عملکرد دولت‌ها در زمینه جهانی‌شدن، یکنواخت نیست و از یک دولت به دولت دیگر، متفاوت به نظر می‌رسد. این نکته، این موضوع کلیدی را نیز در خود دارد که در ادبیات جهانی‌شدن، مقایسه کشورها به‌نهایی کافی نیست و سطح تحلیل مقایسه باید به سطوح فرومی، یعنی مقایسه دولت‌ها در درون یک کشور نیز تسری یابد. همان‌گونه که در مورد ایران مشخص شد، شاخص جهانی‌شدن سیاسی در دولت خاتمی در طول ۸ سال، ۱۶/۲۶ رشد داشت و از ۴۶/۳۴ به ۶۲/۶۰ رسید. این رشد در شاخص اقتصادی نیز به میزان کمتری، یعنی ۹/۴۱، وجود داشت و از ۱۷ به ۲۶/۴۱ رسید، اما در مقابل، شاخص‌های جهانی‌شدن در دوره احمدی‌نژاد کمترین نوسان را تجربه کرد. تأنجاکه به شاخص جهانی‌شدن سیاسی مربوط می‌شود، این شاخص در طول ۸ سال دولت احمدی‌نژاد تنها ۲/۳۹ شاخص رشد یافت و از ۶۵/۳۰ به ۶۷/۶۹ رسید. رشد شاخص جهانی‌شدن اقتصادی، از این هم کمتر، یعنی تنها کمتر از یک شاخص یعنی ۰/۸۵ درصد بود و در طول ۸ سال این دولت از ۲۹/۷۳ به ۳۰/۵۸ رسید. به این ترتیب، می‌توان پذیرفت که جهانی‌شدن اقتصادی و سیاسی در ایران از یک دولت به دولت دیگر متفاوت بوده است و به این معنا، دولت‌ها در میزان جهانی‌شدن یا جهانی‌نشدن، متغیر مؤثری بوده‌اند. مشخص شد که این تفاوت‌ها تا حد زیادی تابع محیط داخلی و بین‌المللی‌ای است که دولت‌های یادشده در آن عمل می‌کردند یا دست به واکنش می‌زدند. همان‌گونه که دیدیم، اولاً در دوره خاتمی، برخلاف دوره احمدی‌نژاد، ایران در محیط بین‌المللی با تحریم‌های جدی روبرو نشد؛ ثانیاً در محیط داخلی نیز سیاست خارجی تعامل‌گرایانه‌تری را درپیش گرفت و

در حوزه اقتصادی نیز سیاست‌هایی را دنبال کرد که با نگرش‌های ثولیبرال جهانی شدن همسوپر بود؛ بنابراین، دولت خاتمی در مقایسه با دولت احمدی‌نژاد، هم در محیط داخلی و هم در محیط بین‌المللی ای عمل می‌کرد که تجانس بیشتری با الزامات جهانی شدن داشت و بالطبع، متغیرهای جهانی شدن سیاسی و اقتصادی در این دوره بیشتر رشد کردند. به این ترتیب، مطالعه موردنی ایران مشخص کرد که جهانی شدن، جایی است که محیط‌های درونی و بیرونی با هم تعامل می‌کنند تا الزامات مثبت و منفی خود را بر آن بار کنند. یافتهٔ بعدی این است که ما نمی‌توانیم تأثیر «درون» بر جهانی شدن را تنها به عامل دولت محدود کنیم. مشخص شد که در پاره‌ای موارد، «درون»، مقوله‌ای گسترده‌تر از دولت است و به عنوان مقوله‌ای کلی‌تر و فراگیرتر از عنصر دولت بر میزان جهانی شدن تأثیر می‌گذارد. همان‌گونه که دیدیم، هم در دولت خاتمی و هم در دولت احمدی‌نژاد، رشد شاخص جهانی شدن اقتصادی به ترتیب، ۳۹/۶ و ۲۸/۱۵ درصد از جهانی شدن سیاسی عقب مانده است. این به آن معنا است که ایران در دوره مورد بررسی، فارغ از نوع دولت، شکلی از رشد نامتوازن در جهانی شدن را تجربه کرده است. مشخص شد که در ایران، ساختارهای داخلی قوام‌یافته‌ای وجود داشته‌اند که فارغ از نوع دولت، تأثیرات خود را بر جهانی شدن، نمایان کرده‌اند و موجود نوعی رشد نامتوازن شده‌اند. این موضوع به ما یادآوری کرد که در حالی که از یکسو باید در مورد عملکرد دولت‌ها در مورد جهانی شدن حساس باشیم، از سوی دیگر، به همین میزان یا حتی بیشتر باید در مورد ساختارهای تثبیت‌یافته داخلی حساسیت داشته باشیم، زیرا ساختارهای داخلی در برخی موارد می‌توانند به عنوان مانع جدی جهانی شدن عمل کنند. توجه به این ساختارها حتی می‌تواند مهم‌تر نیز تعبیر شود، زیرا در ایران، دولت‌ها کم و بیش از طریق انتخابات تغییر می‌کنند، اما تغییر ساختارها به آسانی تغییر دولت‌ها نیست. همچنین، مجموع این موضوعات ما را به این نکته مهم نیز رهنمون می‌شوند که در فهم جهانی شدن تا چه اندازه نیازمند درکی فراگیر هستیم؛ درک فراگیری که به طور هم‌زمان کارگزار و ساختارها را در نظر بگیرد. این درک، نیازمند این بیش است که حیطه عمل کارگزار یا در اینجا دولت‌ها – در زمینه جهانی شدن تا چه اندازه تابع نیت و عمل دولت و تا چه اندازه تابع محدودیت‌هایی است که ساختارهای داخلی

کشورها بر دولت‌ها تحمیل می‌کنند. این درک فرآگیر به این معناست که میزان جهانی‌شدن همان‌قدر که ممکن است تابعی از عملکرد دولت‌ها باشد، می‌تواند تابعی از محیط گسترده‌تری باشد که می‌توان آن را «درون» نامید؛ درونی که علاوه‌بر دولت‌ها، ساختارهای قوام‌یافتهٔ تاریخی در داخل کشورها را نیز دربر می‌گیرد. به‌این‌ترتیب، مقاله کار خود را با فراخوانی برای مطالعات جهانی‌شدن به پایان می‌برد. این فراخوان، حرکت از واحد تحلیل «دولت» به‌سوی واحد تحلیل فرآگیرتری به‌نام «درون» در مطالعات جهانی‌شدن است. این «درون»، آمیزه‌ای از عمل کارگزار و الزامات ساختاری گسترده‌ای است که در یک جا تعیین یافته‌اند.

اما مقاله در اینجا پا را فراتر می‌گذارد و این داعیه اولیه را مطرح می‌کند که شیوه تحلیل یادشده، یعنی اهمیت درون در مطالعات جهانی‌شدن، پیامدهای گسترده‌تری برای نوع نگرش به رشته‌های علوم سیاسی و روابط بین‌الملل دارد. شیوه تحلیل مقاله نشان می‌دهد که مقوله‌هایی مانند جهانی‌شدن اگرچه ممکن است در نگاه نخست، مقوله‌هایی سراسر بیرونی به‌نظر برسند، اما نمی‌توانند خود را فارغ از مناسبات داخلی کشورها یا «درون» توضیح دهند. به عبارت دیگر، ما نمی‌توانیم مقوله‌های به‌ظاهر بیرونی مانند جهانی‌شدن را عملاً مقوله‌هایی سراسر بیرونی تصور کنیم که تنها در خارج از مرزهای یک کشور جریان دارند، زیرا جریان آن‌ها تا حد زیادی به «درون» مرزهای یک کشور متصل است. این جریان متصل، همان جایی است که به پژوهشگران روابط بین‌الملل می‌آموزد که «درون» شامل دولت و ساختارهای قوام‌یافتهٔ تاریخی – تا چه میزان در تعیین مقوله‌های بیرونی مؤثر است. این تأثیرگذاری مشخص می‌کند که چرا نمی‌توان مرزبندی‌های سخت و متصلی میان علوم سیاسی و روابط بین‌الملل ترسیم کرد، زیرا مرزبندی‌های آنان در برخی موارد به حدی منعطف می‌شود که به‌جای آنکه بیانگر نوعی جدایی باشد، متضمن تعامل و درهم‌تنیدگی است. جهانی‌شدن، بیش از هر چیز به پژوهشگران روابط بین‌الملل و علوم سیاسی نشان می‌دهد که چرا آن‌ها باید در پژوهش‌های آتی خودشان به‌سوی گسترش و ترویج این ایده حرکت کنند که جدایی علوم سیاسی و روابط بین‌الملل در برخی از حوزه‌ها اساساً یک «جدایی بد» بوده است.*

یادداشت‌ها

۱. باید به یاد داشت که در اینجا هدف کلی مدنظر است، زیرا اهداف چهارگانه دیگری مانند توصیف و تشریح، گونه‌شناسی، فرضیه‌آزمایی و درنهایت، پیش‌بینی نیز برای روش مقایسه‌ای ذکر شده است (Landman, 2008: 4-11).
۲. داده‌های کُف را می‌توان به دو دوره بین سال‌های ۱۹۷۰ تا ۲۰۰۱ داده‌ها اگرچه موجود بودند، اما تعاریف، متغیرها، و روش برای آن‌ها ذکر نشده بود. این داده‌ها را می‌توان تنها در بخش فرمت بلندمدت کُف پیدا کرد، اما برای سال‌های ۲۰۰۲ و از ۲۰۰۵ تا ۲۰۱۶ علاوه‌بر داده‌ها، تعاریف، متغیرها، و روش‌ها نیز به‌طور تفصیلی قابل دسترسی بودند.
۳. از آنجاکه آغاز سال میلادی با آغاز سال شمسی همزمان نیست، در تبدیل سال میلادی به شمسی دو گزینه وجود داشت. گزینه نخست این بود که سال ۱۹۹۷، سال آغاز دولت خاتمی دیده شود، اما از آنجاکه دولت خاتمی در ۳ اوت ۱۹۹۷، یعنی ماه هشتم میلادی قدرت را به‌دست گرفت، اما تا دسامبر، یعنی ماه نهم میلادی، کابینه خود را تشکیل داد، بنابراین، تنها سه ماه از سال ۱۹۹۷ دولت را در اختیار داشته است. به همین دلیل، به‌جای اینکه آغاز دولت او سال ۱۹۹۷ معادل ۱۳۷۶ مطرح شود، سال ۱۹۹۸ مبنای قرار گرفت و معادل سال ۱۳۷۷ درنظر گرفته شد. همچنین، از آنجاکه این دولت تا ۳ اوت ۲۰۰۵، یعنی بیش از ۷ ماه از این سال در قدرت بود، کل سال ۱۳۸۴ برای این دولت محاسبه شد. همین قاعده در مورد دولت احمدی‌نژاد نیز اعمال شده است.
۴. همان‌گونه که اشاره شد، در شاخص‌های کُف، وجه سومی با عنوان «جهانی‌شدن اجتماعی» نیز وجود دارد که در این مقاله کانون تحلیل، تنها وجه سیاسی و اقتصادی جهانی‌شدن بوده است.
۵. چنان‌که مشاهده می‌کنید، درست است که صادرات ایران از سال ۱۳۹۰ به‌این سو به‌شدت کاهش یافت، اما در آمدهای نفتی ایران نه تنها کاهش نداشت، بلکه تا حد قابل توجهی افزایش یافت. بالطبع اگر قیمت‌های جهانی نفت افزایش نیافرته بود، با توجه به کاهش تولید و صادرات نفت ایران، تأثیر منفی تحریم‌ها بر جهانی‌شدن اقتصادی ایران بسیار بیشتر نمایان می‌شد.

منابع

آل اسحاق، جهانگیر (۱۳۹۴/۲/۲۸)، «عقب‌ماندگی اقتصادی، نتیجه تئوری تند سیاسیون است»، سایت جماران، قابل دسترسی در:

<https://www.jamaran.ir>

اردکانی شمس، علی (۱۳۸۶/۵/۳۱)، «تبیید بوروکرات‌ها»، قابل دسترسی در: سایت خبری اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی به نشانی:

ghrhaddad@gmail.com

اوئن، راجر (۱۳۸۳)، «دولت در خاورمیانه: تغییر موضع نه عقب‌نشینی»، در: اقتصاد سیاسی گذار در خاورمیانه، ویراسته حسن حکیمیان و زبیا مشاور، مترجم عباس حاتمی، تهران: کویر.

اوئل، پاتریک (۱۳۸۶)، مبانی سیاست تطبیقی، ترجمه سعید میرترابی، تهران: قومس. حاتمی، عباس (۱۳۸۵)، «الگوی آونگی و دولت در ایران پس از انقلاب»، رساله دکتری دانشکده حقوق و علوم سیاسی، دانشگاه تهران.

دیپلماسی ایرانی (۱۳۹۲ تیر)، «همه تحрیم‌های غرب علیه ایران»، قابل دسترسی در:
<http://www.irdiplomacy.ir/fa/page/1917727>

زهرانی، مصطفی؛ دولت‌خواه، زهرا (۱۳۸۹)، «مقایسه تحрیم‌های اعمال شده علیه ایران و کره شمالی در شورای امنیت»، فصلنامه راهبرد، دوره ۱۹، شماره ۵۵، ۱۷۰-۱۳۹.

شاخص‌های کف قابل دسترسی در:

globalization.kof.ethz.ch

کاستلز، مانوئل (۱۳۸۰)، عصر اطلاعات، ترجمه حسن چاوشیان، تهران: طرح نو. کاتوزیان، محمدعلی همایون (۱۳۶۸) اقتصاد سیاسی ایران از مشروطیت تا پایان سلسه پهلوی، ترجمه محمدرضا نفیسی و کامبیز عزیزی، تهران: نشر مرکز.

مک‌کی، تام؛ مارش، دیوید (۱۳۸۴)، «روش مقایسه‌ای»، در: روش و نظریه در علوم سیاسی، ویراسته دیوید مارش و جرج استوکر، ترجمه امیرمحمد حاجی‌یوسفی، تهران: انتشارات راهبردی.

مشاور، زبیا (۱۳۸۳)، «جهانی شدن، تأثیر متقابل و استقلال دولت»، در: اقتصاد سیاسی گذار در خاورمیانه، ویراسته حسن حکیمیان و زبیا مشاور، ترجمه عباس حاتمی، تهران: کویر مورفی، اما (۱۳۸۳)، «اصلاحات اقتصادی و دولت در تونس»، در: اقتصاد سیاسی گذار در خاورمیانه، ویراسته حسن حکیمیان و زبیا مشاور، ترجمه عباس حاتمی، تهران: کویر.

هنی بوش، ریموند (۱۳۸۳)، «مقایسه سیاست آزادسازی اقتصادی در مصر و سوریه»، در: اقتصاد سیاسی گذار در خاورمیانه، ویراسته حسن حکیمیان و زیبا مشاور، ترجمه عباس حاتمی، تهران: کویر.

- Alizadeh, P (2014), "The Political Economy of Petro Populism and Reform", 1997–2011, in: Alizadeh, P., & Hakimian, H. (Eds.). *Iran and the Global Economy: Petro Populism, Islam and Economic Sanctions*. Rutledge.
- Almond, Gabriel (1966), "Political Theory and Political Science", *American Political Science Review*, 60.4: 869-879.
- Alsultan, F. M. and Saeid, P. (2016), *The Development of Saudi-Iranian Relations Since the 1990s: Between Conflict and Accommodation*, Taylor & Francis.
- Arjomand, S. A. (2009), *After Khomeini: Iran Under his Successors*, Oxford University Press.
- Caselli, M. (2012), *Trying to Measure Globalization, Experiences, Critical Issues and Perspectives*. Dordrecht: Springer.
- Dreher, Axel, Noel Gaston and Pim Martens (2008), *Measuring Globalization: Gauging its Consequences*, Springer Science and Business Media.
- Ehteshami, A. (2017), *Iran: Stuck in Transition*, Taylor and Francis.
- Habibi, N (2014), "The Iranian Economy in the Shadow of Sanctions", in: Alizadeh, P. and Hakimian, H. (Eds.). *Iran and the Global Economy: Petro Populism, Islam and Economic Sanctions*. Rutledge.
- Halliday, F (2013), Foreword, in *Iran Encountering Globalization: Problems and Prospects*, Rutledge.
- Hague, R. and Harrop, M. (2004), *Comparative Government and Politics: an Introduction*, Hounds-mills: Macmillan.
- Held D, McGrew AG, Goldblatt D and Perraton J (1999), *Global Transformations: Politics, Economics and Culture*, Stanford: Stanford University Press.
- Gheissari, A. (Ed.). (2009), *Contemporary Iran: Economy, Society, Politics*, Oxford University Press.
- Gunnar Heckscher (1957), *The Study of Comparative Government and Politics*, London: Allen and Unwin.
- King, Gary, Robert O. Keohane, and Sidney Verba. (1994), *Designing Social Inquiry: Scientific Inference in Qualitative Research*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Krasner, Stephen (1993), "Economic Interdependence and Independent

- Statehood", *States in a Changing World: a Contemporary Analysis*, Oxford: Clarendon.
- Lijphart, Arend (1971), "Comparative Politics and the Comparative Method", *American Political Science Review*, 65.3, 682-693.
- Mohammidi, A. (Ed.). (2013), *Iran Encountering Globalization: Problems and Prospects*, Routledge.
- Monshipouri, Mahmood, et al (2015), *Constructing Human Rights in the Age of Globalization*, Routledge.
- Rotmans J and van Asselt (1999), Perspectives on a Sustainable Future, *International Journal of Sustainable Development*, 2(2), 201-230.
- Rose, Richard, and William James Millar Mackenzie (1991), "Comparing Forms of Comparative Analysis", *Political Studies*, No. 39, Vol.3, 446-462.
- Salehi-Isfahan, J (2009), Oil Wealth and Economic Growth in Gheissari, A. (Ed.), *Contemporary Iran: Economy, Society, Politics*, Oxford University Press.
- Salehi-Isfahan, J. (2016), "Energy Subsidy Reform in Iran Galal, A., and Diwan, I. (Eds.). (2016). *The Middle East Economies in Times of Transition*, Springer, pp186- 198.
- Sartori, G. (1970), "Concept Misformation in Comparative Politics", *American Political Science Review*, No. 64, Vol.4, 1033-1053.
- Steger, MB (2009), *Globalization: A Very Short Introduction*, Oxford: Oxford University press.
- Strange, S. (1996), *The Retreat of the State: The Diffusion of Power in the World Economy*, Cambridge: Cambridge University Press.
- Snyder, Richard (2001), "Scaling Down: The Subnational Comparative Method", *Studies in Comparative International Development (SCID)*, No.36, Vol. 1, 93-110.
- Todd, L. (2008), *Issues and Methods in Comparative Politics: An Introduction*, London: Rutledge.
- Varasteh, M. (2013), *Understanding Iran's National Security Doctrine*, Troubador Publishing Ltd.
- Zywietz, D. (2003), *Measuring Globalization, Constructing Modified Indicator*, ICIS—International Center for Integrative Studies.